

**NUOVA
STRUTTURA
MODULARE**

EREF

Executive Real Estate Finance

per uno sviluppo immobiliare sostenibile

VI EDIZIONE

2015 - 2016 / ROMA



**IDEE, STRATEGIE E STRUMENTI OPERATIVI.
QUESTE SONO LE PAROLE CHIAVE SU CUI SI BASA IL NUOVO
EREF. UN PERCORSO FORMATIVO MODULARE DI ALTO
PROFILO, PRAGMATICO E CONCRETO, CON L'OBIETTIVO
DI FORMARE E AGGIORNARE GLI OPERATORI, CREARE NUOVE
PROFESSIONI E AVVIARE I PARTECIPANTI ALLA COSTRUZIONE
DI UN NETWORK DI RELAZIONI ED ESPERIENZE A LIVELLO
NAZIONALE ED INTERNAZIONALE.**



 **LUISS** BUSINESS
SCHOOL

EREF Executive Real Estate Finance		
	Impegno	PART TIME + FULL TIME info sulla struttura [» pg. 8]
	Durata	11 MESI (PERCORSO TOTALE) info sulla struttura [» pg. 8] ➤ MODULO CORE 280 ore di formazione ➤ MODULO ELECTIVE 40 ore di formazione
	Target	PROFESSIONISTI requisiti di partecipazione [» pg. 4]
	Costo	EURO 13.000 + IVA (PERCORSO TOTALE) info su ammissione e selezioni [» pg. 13] ➤ SOLO MODULO CORE Euro 12.000 + IVA ➤ SOLO MODULO ELECTIVE Euro 3.000 + IVA

**Progetto editoriale,
design e realizzazione**
LOZLA / www.lolaetlabora.com

©2014 LUISS / VI edizione

La carta che hai in mano è Elementary Chlorine
Free, cioè prodotta senza l'uso di cloro,
e certificata FSC, quindi proviene da fonti
gestite in maniera responsabile.

Executive Real Estate Finance

per uno sviluppo immobiliare sostenibile

////////////////////

➤ **EREF è un Master organizzato
dalla LUISS Business School
a supporto dell'evoluzione del mercato
immobiliare e volto alla formazione
di una nuova classe dirigente.**

Il Master è giunto alla sua sesta edizione. Nelle precedenti edizioni hanno preso parte 70 discenti e sono stati coinvolti più di 150 tra docenti ed executive guests, a testimonianza della eterogeneità e specializzazione dei contenuti didattici proposti.

Oltre agli evidenti vantaggi dal punto di vista relazionale e di networking tra discenti e docenti, EREF incentra la didattica sulla testimonianza diretta da parte dei principali players del mercato con l'obiettivo di condividere e trasferire le best practice direttamente da coloro che hanno creato nuove opportunità, realizzato concretamente le iniziative e riuscendo così a vincere le proprie sfide professionali, contribuendo altresì allo sviluppo qualitativo del settore.

La sesta edizione si differenzierà dalle precedenti per la "modularità" del suo percorso formativo. Si potrà frequentare l'intero percorso didattico (Core + Elective), che si consiglia a chi intende ottenere una panoramica completa ed esaustiva degli strumenti necessari per operare con successo nel settore della finanza immobiliare. In alternativa, si potrà propendere esclusivamente per la parte "Elective", dedicata a chi è già in possesso di un background adeguato ad assimilare a pieno i concetti attinenti al settore della finanza strutturata e delle strategie di investimento complesse.

Nella piena consapevolezza che l'educazione della mente (e del cuore) non avviene con il superamento di un corso di studi, ma con la frequentazione appassionata di tutti i sentieri che la vita dischiude e che la buona letteratura sa indicare e descrivere, l'obiettivo del Master EREF è quello di fornire gli strumenti necessari al raggiungimento di uno "status" professionale in grado di far guardare al proprio futuro con fiducia, professionalità e consapevolezza nei propri mezzi, al fine di divenire protagonisti di un nuovo mercato immobiliare che ci apprestiamo a vivere negli anni a venire.



— **Enrico Cestari**
Coordinatore EREF

A chi si rivolge

EREF è stato progettato e costruito per professionisti e imprenditori che intendono investire nel proprio futuro professionale ma anche per le Aziende e Istituzioni che desiderano cogliere un'opportunità di crescita e valorizzazione del proprio capitale umano, incrementando il grado di competenza, preparazione e specializzazione dei propri collaboratori attraverso un'opportunità formativa qualificata e di livello internazionale.

I requisiti fondamentali per partecipare al corso sono:

- > **AVER CONSEGUITO UNA LAUREA** preferibilmente in Giurisprudenza, Economia, Ingegneria, Architettura e/o **AVER MATURATO UNA SIGNIFICATIVA ESPERIENZA LAVORATIVA NEL SETTORE IMMOBILIARE**
- > **POSSEDERE UNA BUONA CONOSCENZA DELLA LINGUA INGLESE** sia scritta che parlata



OBIETTIVI:



TRASMETTERE UNA CONOSCENZA CONCRETA DELLA MATERIA

PER L'IDEAZIONE, LA GESTIONE
E LA PROMOZIONE DI INIZIATIVE
DI SVILUPPO IMMOBILIARE E
TRASFORMAZIONE DEL TERRITORIO



FORNIRE UN **APPROCCIO PROFESSIONALE**
IN LINEA CON GLI STANDARD INTERNAZIONALI



PERMETTERE DI **INDIVIDUARE E GESTIRE**
SOLUZIONI FINANZIARIE INNOVATIVE
ED ADEGUATE ALLA SOSTENIBILITÀ DEI
PROGETTI DI SVILUPPO



FORMARE **UNA NUOVA**
CLASSE DIRIGENTE



FORNIRE UN PERCORSO DIDATTICO CONCRETO

BASATO PRINCIPALMENTE SU
CASE STUDIES ED ESPERIENZE
DI SUCCESSO DIRETTAMENTE
DAI PRINCIPALI PROTAGONISTI
DEL MERCATO



GARANTIRE
UN **APPROCCIO**
MULTI DISCIPLINARE,
INNOVATIVO
ED INTERNAZIONALE



IL PROCESSO DI TRASFORMAZIONE E TOTALE RIASSETTO CHE HA INTERESSATO I COMPARTI PRODUTTIVI CHE RICADONO SOTTO IL PIÙ AMPIO OMBRELLO DEL SETTORE IMMOBILIARE È STATO OGGETTO DI NUMEROSE ANALISI, TUTTE CONCORDI NELL'EVIDENZIARE CHE UN CERTO MODO DI FARE IMMOBILIARE SIA TRAMONTATO E CHE MOLTE IMPRESE, PER REAGIRE AL CAMBIAMENTO, ABBIANO DOVUTO MODIFICARE PROFONDAMENTE IL MODELLO DI BUSINESS...

Fonte: NOMISMA – 7° Rapporto sulla finanza immobiliare 2014

Elementi qualificanti

Il programma di formazione si propone di:

- **RICOSTRUIRE LA CATENA** del valore nell'industria immobiliare
- **PRODURRE PROFESSIONALITÀ E SPECIALIZZAZIONE** nel settore della finanza e dello sviluppo immobiliare
- **FORMARE UNA NUOVA CLASSE DIRIGENTE** in grado di rispondere alle sfide del mercato
- **GARANTIRE UN APPROCCIO MULTIDISCIPLINARE, INNOVATIVO E INTERNAZIONALE** nella gestione di complessi progetti di sviluppo immobiliare e del territorio
- **CONSOLIDARE IL RAPPORTO CON LA COMMUNITY** degli operatori di settore

Si richiede una partecipazione attiva per costruire il gruppo ed un impegno costante al fine di patrimonializzare l'esperienza formativa.



In qualità di specialista nell'ambito dello sviluppo immobiliare proveniente dalla Russia e da poco

in Italia, con il desiderio di iniziare a lavorare in un nuovo mercato, il Master si è rivelato la soluzione migliore al fine di comprendere a pieno le dinamiche ed i processi dell'industria della finanza immobiliare in Italia. Inoltre, altro aspetto a mio giudizio fondamentale, ho avuto la grande opportunità di instaurare un'utilissima rete di contatti e relazioni sia con i docenti, tra i più importanti players del mercato, sia con gli altri partecipanti del Master, provenienti da tutte le regioni d'Italia che, come me, hanno scelto questo percorso formativo per la loro crescita professionale.



Pavel Purlushki
CEO, Abris Development (Russia)



Il Master offre ai partecipanti provenienti da discipline tecniche, come architettura e ingegneria, la possibilità

di integrare, alle proprie conoscenze, gli strumenti finanziari indispensabili per operare del campo immobiliare.

Questi strumenti sono il corredo culturale necessario ad affrontare i nuovi scenari operativi, dominati dalla presenza dei mercati ed orientati sempre più alla gestione finanziaria.



Vittorio Sanna
Architetto



SEDE LUISS BUSINESS SCHOOL
VIALE POLA, ROMA

Formula LUISS

La Business School dell'Università LUISS Guido Carli progetta ed offre interventi di formazione manageriale per coloro che intendono confrontarsi con una realtà stimolante e in continua evoluzione.

IN PARTICOLARE GIOVANI PROFESSIONISTI, MIDDLE MANAGER, MANAGER, IMPRENDITORI DISPOSTI AD INVESTIRE NELLA PROPRIA PREPARAZIONE PER COSTRUIRSI UNA BRILLANTE CARRIERA.

L'offerta a catalogo nasce da studi e analisi di mercato nonché dal contributo delle ricerche universitarie per sviluppare, in tempi rapidi, soluzioni orientate ai bisogni dei professionisti e delle imprese in Italia e all'estero, in modo da garantire alle aziende la massima qualità e la piena soddisfazione.



Sin dall'inizio l'ambiente didattico dell'EREF mi è sembrato piacevolmente stimolante, ma quello

che mi ha soddisfatto è stato vedere che l'impressione iniziale è stata una costante di tutto il Master. La professionalità del corpo docente è di alto livello e la struttura delle lezioni fa in modo di integrare perfettamente l'indispensabile apprendimento teorico alla quotidiana operatività di lavoro. La vastità degli argomenti - trattati sempre con ampio orizzonte - rappresenta un'occasione unica per arricchire e consolidare concretamente il proprio bagaglio di conoscenze. In altre parole qui si impara ad apprezzare correttamente non solo le problematiche tipiche del real estate ma, soprattutto, a valorizzare il potenziale delle opportunità che si presentano nel proprio settore di attività.



Leandro Ferri
Responsabile Amministrativo,
Fasc Immobiliare



Struttura del Master

Il programma, nella sua interezza, è strutturato in 320 ore di formazione frontale, esercitazioni e visite in cantiere, distribuiti in 3 week end al mese di aula, ad eccezione di 2 settimane di frequenza full time.

È anche possibile partecipare a uno solo dei due macro moduli che lo compongono:

INTERO PERCORSO EREF (MODULO CORE + MODULO ELECTIVE)

1 | MODULO CORE

INSEGNAMENTI

FONDAMENTI DI ECONOMIA E INTRODUZIONE AI MERCATI FINANZIARI

STRUMENTI OPERATIVI:

- VALUATION
- REAL ESTATE TAX AND LAW
- REAL ESTATE FINANCE AND INVESTMENT

- URBAN PLANNING AND URBAN DEVELOPMENT
- FACILITY, PROPERTY E ASSET MANAGEMENT
- MARKETING E COMUNICAZIONE NEL REAL ESTATE

2 | MODULO ELECTIVE

INSEGNAMENTI

REAL ESTATE STRATEGY

REAL ESTATE STRUCTURED FINANCE

NEGOTIATION

320

ORE DI FORMAZIONE

- DISTRIBUITE SU UN PERIODO DI 11 MESI
- **3 WEEK-END AL MESE DI AULA:**
VENERDÌ 15:00 – 19:00
SABATO 10:00 – 17:00

MODULO CORE

- **280 ORE** DI FORMAZIONE
- **2 SETTIMANE** DI FREQUENZA FULL TIME
- **3 WEEK END** AL MESE DI AULA

MODULO ELECTIVE

- **40 ORE** DI FORMAZIONE
- **SOLO WEEK END**

MODULO CORE

Fondamenti di economia e introduzione ai mercati finanziari

Apprendere le nozioni finanziarie di base e comprendere le caratteristiche principali dell'attuale mercato immobiliare, così da ottenere un pieno e completo apprendimento degli Strumenti Operativi che verranno presentati nelle fasi successive.

- INTRODUZIONE AI MERCATI FINANZIARI: CLASSIFICAZIONE, FUNZIONAMENTO E REGOLAMENTAZIONE
- FINANCIAL ACCOUNTING
- INTRODUZIONE AL CAPITAL BUDGETING
- OBBLIGAZIONI ED AZIONI: CARATTERISTICHE E VALUTAZIONE
- DERIVATI E STRUMENTI FINANZIARI CREDITIZI
- RISK MANAGEMENT E VALUTAZIONE DELLA PERFORMANCE

Strumenti Operativi

Sviluppare una conoscenza approfondita di tutti i principali strumenti operativi del settore, mediante un modello multidisciplinare in grado di fornire soluzioni pratiche alle criticità presenti nella strutturazioni di operazioni immobiliari complesse, fino ad ottenere una "cassetta degli attrezzi" completa per la costruzione/ottimizzazione del proprio business.

1. VALUATION

- OUTLOOK DEL MERCATO IMMOBILIARE IN ITALIA E ALL'ESTERO
- STRUMENTI, METODOLOGIE E TECNICHE DELLA VALUTAZIONE IMMOBILIARE
- DUE DILIGENCE IMMOBILIARE
- GLI STANDARD VALUTATIVI INTERNAZIONALI
- DUE DILIGENCE ENERGETICA E AMBIENTALE

2. REAL ESTATE TAX AND LAW

- ASPETTI LEGALI LEGATI ALLE PRINCIPALI OPERAZIONI DI NATURA IMMOBILIARE
- LA CONTRATTUALISTICA IMMOBILIARE
- DUE DILIGENCE LEGALE
- ASPETTI FISCALI LEGATI AI PRINCIPALI STRUMENTI DI FINANZA IMMOBILIARE E DUE DILIGENCE FISCALE

3. REAL ESTATE FINANCE AND INVESTMENT

- GLI STRUMENTI DELLA FINANZA IMMOBILIARE (FONDI IMMOBILIARI, SIIQ ETC.)
- LE NORMATIVE INTERNAZIONALI (AIFMD, IFRS ETC.) E IL LORO IMPATTO SUL CONTESTO ITALIANO
- VALUTAZIONE E SELEZIONE DELLE OPPORTUNITÀ DI INVESTIMENTO
- LA STRUTTURAZIONE DI OPERAZIONI FINANZIARIE ORIGINATE SU ASSET IMMOBILIARI
- SOCIAL HOUSING: CLASSIFICAZIONE, FUNZIONAMENTO E REGOLAMENTAZIONE
- PRINCIPI DI REAL ESTATE CAPITAL MARKET
- I MODELLI DI FINANZIAMENTO BANCARIO E IL LEASING IMMOBILIARE
- BUSINESS PLAN IMMOBILIARE
- PROJECT FINANCING

4. URBAN PLANNING AND URBAN DEVELOPMENT

- LA PIANIFICAZIONE URBANA
- PROCEDURE, ATTI E PROVVEDIMENTI AMMINISTRATIVI
- LA RIQUALIFICAZIONE E LA VALORIZZAZIONE DELLE AREE URBANE

5. FACILITY, PROPERTY E ASSET MANAGEMENT

- ASSET MANAGEMENT: LOGICHE E STRUMENTI OPERATIVI
- ELEMENTI DI PROPERTY E FACILITY MANAGEMENT
- BUILDING MANAGEMENT E LA TECNOLOGIA A SUPPORTO DELLA GESTIONE DI EDIFICI COMPLESSI
- L'EFFICIENZA ENERGETICA E LA SOSTENIBILITÀ AMBIENTALE NELL'AMBITO DELLA GESTIONE DI ASSET IMMOBILIARI

6. MARKETING E COMUNICAZIONE NEL REAL ESTATE

- L'APPROCCIO DI MARKETING VERSO I PRODOTTI IMMOBILIARI
- IL MARKETING MIX PER I PRODOTTI IMMOBILIARI
- LA COMUNICAZIONE NELL'INDUSTRIA IMMOBILIARE E LA PROMOZIONE DEL TERRITORIO

MODULO ELECTIVE

Il Modulo Elective si caratterizza per il suo approccio fortemente esperienziale. Prevede l'alternarsi di lezioni teoriche, casi pratici e lavoro sui progetti, al fine di supportare e rendere efficiente il processo decisionale. Il Modulo rappresenta sia il completamento ideale dell'intero programma didattico del Master, iniziato con il Modulo Core, sia un momento formativo a sé stante, in grado di fornire quel valore aggiunto necessario al raggiungimento delle proprie aspirazioni professionali e di leadership.

1. REAL ESTATE STRATEGY

2. REAL ESTATE STRUCTURED FINANCE

3. NEGOTIATION

PATROCINI E PARTNERSHIP

AGENZIA DEL DEMANIO

AICI - Associazione Italiana Consulenti, Gestori e Valutatori Immobiliari

ANCE - Associazione Nazionale Costruttori Edili

ASSOFONDIPENSIONE

ASSOIMMOBILIARE

ASSOPREVIDENZA

CNCC - Consiglio Nazionale dei Centri Commerciali

FEDERIMMOBILIARE

MEFOP Sviluppo Mercati Fondi Pensioni

NOMISMA

ORDINE DEGLI INGEGNERI DELLA PROVINCIA DI ROMA

URBAN LAND INSTITUTE

Faculty

Il processo formativo è affidato a docenti dell'Università Luiss Guido Carli e di altri Atenei, professionisti e top manager provenienti dalle più importanti realtà del settore pubblico e privato, sia in campo nazionale che internazionale.

DOCENTI ED EXECUTIVE GUESTS

Nelle edizioni precedenti, tra gli altri, sono intervenuti:

GABRIELLA ALEMANNO

Vice Direttore – Agenzia delle Entrate

LUIGI BALLANTI

Direttore – MEFOP / Sviluppo Mercato dei Fondi Pensione

MARIO BREGLIA

Presidente – Scenari Immobiliari

PAOLA BRUNO

Chief Executive Officer – ZCA Advisory Ltd

ANDREA CAMPORESE

Presidente – ADEPP / Associazione degli Enti Previdenziali Privati

ANTONIO CARELLA

Head of Legal and Corporate Affairs - AUCHAN S.p.A.

EDOVIGE CATITTI

Amministratore Delegato – Gruppo Leonardo

PAOLO CRISAFI

Direttore Generale – Assoimmobiliare

NICOLA DAGNA

Head of Legal Department - McDonald's Development Italy Inc.

ATTILIO DEGNI

Responsabile Business Management Real Estate - Unicredit

MATTEO DEL FANTE

Amministratore Delegato e DG – Terna

VALENTINA DELLI SANTI

Partner – Studio Legale Delli Santi

LUCA DONDI

Direttore Generale - Nomisma

CRISTIANO EGIDI

Manager Real Estate – Protos SPA

ROBERTO FRATICELLI

Finance Director Italy – Euro Commercial Properties

ANTONIO GENNARI

Vice Direttore e Resp. Centro Studi - ANCE

GUIDO ALBERTO INZAGHI

Partner – DLA Piper

SILKE KRAWIETZ

Direttore – SETA Network

JURGEN KREISEL

Amministratore Delegato – Drees Sommer Italia Engineering

MASSIMO LIVI

Direttore – DTZ Roma

GIUSEPPE LO PRETE

Responsabile Pianificazione e Controllo di Gestione - CDP Immobiliare srl

PAOLA G. LUNGHINI

Direttore Responsabile – Economia Immobiliare

VALTER MAINETTI

Amministratore Delegato – Sorgente Group

ALAN MANTIN

Senior Director Development Southern Europe & North Africa – Hilton

ANTONIO MAZZA

Direttore Generale – Aareal Bank AG

FEDERICO MEROLA

Amministratore Delegato – ARPINGE SpA

ROBERTO PACIOTTI

Head of Institutional Outreach for Structured Finance – Standard & Poor's

DAVIDE PADOA

Chief Executive Officer – Design International

ANNA PASQUALI

Amministratore Delegato – Beni Stabili Gestioni SGR

STEFANO PETRECCA

Partner – Macchi di Cellere Gangemi Studio Legale

EMILIANO RUSSO

Founder Partner – ERRELegal Studio Legale Immobiliare

STEFANO SCALERA

Consigliere del Ministro per le strategie di attrazione degli investimenti esteri in Italia - Ministero dell'Economia e delle Finanze

PAOLO SCORDINO

Amministratore Delegato - PRELIOS SGR

MICHELE STELLA

Chief Operating Officer – Aedes SPA

GUALTIERO TAMBURINI

Presidente Federimmobiliare, Presidente Idea Fimit SGR

FABIO TUCCI

Head of Legal Services and Risk Management - JUVENTUS Football Club

SERGIO URBANI

Condirettore Generale – CDP Investimenti SGR

COMITATO SCIENTIFICO

GABRIELLA ALEMANNO

Vice Direttore Agenzia delle Entrate

LUCA DONDI

Direttore Generale Nomisma

FRANCO FONTANA

Direttore LUISS Business School

ANTONIO GENNARI

Vice Direttore Generale e Direttore Centro Studi ANCE – Associazione Nazionale Costruttori Edili

CORRADO VISMARA

Comitato Direttivo CNCC – Consiglio Nazionale dei Centri Commerciali

MAURO MARÈ

Presidente MEFOP Sviluppo Mercati Fondi Pensioni

ALDO MAZZOCCO

Presidente Assoimmobiliare

PAOLA MURATORIO

Presidente INARCASSA

CLAUDIO PANCHERI

Presidente Commissione Finanza Immobiliare Ordine degli Ingegneri Provincia di Roma

STEFANO SCALERA

Consigliere del Ministro per le strategie di attrazione degli investimenti esteri in Italia - Ministero dell'Economia e delle Finanze

GUALTIERO TAMBURINI

Presidente Federimmobiliare, Presidente Idea Fimit SGR

**LUISS BUSINESS SCHOOL
A SUPPORTO DELL'EVOLUZIONE
DEL MERCATO IMMOBILIARE
IN ITALIA**

I servizi della LUISS

La LUISS Guido Carli mette a disposizione una serie di servizi che facilitano lo studio e il lavoro, agevolando i momenti ricreativi durante la permanenza all'interno delle proprie strutture.

Aule informatizzate, rete wireless, biblioteca ed accesso ai cataloghi bibliografici e alle principali banche dati internazionali consultabili dal sito web LUISS, sono soltanto alcuni dei servizi forniti per supportare il progetto formativo e di valorizzazione personale.

BIBLIOTECA

📍 Viale di Santa Costanza, 53

T 06 852 25 600

F 06 852 25 625

biblioteca@luiss.it

www.luiss.it/biblioteca

Consultazione e prestito di libri, periodici e banche dati elettroniche. Le risorse a disposizione sono:

- cataloghi on-line italiani e stranieri;
- banche dati bibliografiche e legislative;
- periodici e Working papers elettronici.

BOOKSHOP

📍 Viale Romania, 32

Arion LUISS

T 06 84 19 527

F 06 85 34 43 63

luiss@libreriearion.it

www.libreriearion.it

Ogni partecipante può ritirare gratuitamente la propria card, con la quale avrà diritto allo sconto del 10% su tutti i libri acquistati in qualunque libreria Arion.

CENTRO COPIE

📍 Viale Pola, 12

T 06 85 225 254

F 06 84 12 932

cservizi@luiss.it

Fotocopie, rilegature di materiale didattico e cancelleria.

MENSA

Pranzo:

lun / ven 13:00 – 14:00

sab 12:00 – 13:30

Cena:

lun / ven 19:00 – 20:30

NAVETTA

Collegamento fra le varie sedi LUISS. Maggiori informazioni sugli orari sono disponibili all'ingresso di ciascuna sede.

COMMUNITY EREF

La community EREF WORLD è la piattaforma informatica dedicata al mondo EREF. Tale strumento ha permesso un ulteriore salto qualitativo del percorso formativo, dando la possibilità ai suoi membri di mantenere un contatto diretto, di scambiare informazioni ma soprattutto di poter accedere, in un'ottica di formazione continua, al materiale didattico aggiornato senza limiti geografici e di tempo.

L'attuale periodo di crisi profonda del settore delle costruzioni nel quale opero mi ha spinto ad allargare i miei orizzonti, sentendo il bisogno

di "diversificare" le mie conoscenze, ampliandole in un settore comunque strettamente correlato al mio.

Mi sono documentato sulle offerte formative presenti sul mercato e ho scelto il master EREF che mi ha dato la reale possibilità di arricchirmi professionalmente e personalmente, andando oltre le mie aspettative. Ho potuto acquisire molte e diversificate nozioni e strumenti operativi del Real Estate, ho potuto apprendere e confrontarmi con colleghi di varia provenienza e con docenti, tutti top players del mercato, i quali, con passione, hanno condiviso con noi le loro variegate esperienze professionali. L'organizzazione è stata perfetta e lo staff di supporto attento, cordiale e sempre disponibile. In estrema sintesi è stata una bellissima esperienza ed una grande opportunità professionale!!!



Federicho Menichini
Amministratore e Direttore Tecnico,
Napoleone Chini



Ammissione al Master

QUOTA DI ISCRIZIONE

INTERO PERCORSO

(*CORE + ELECTIVE*)

€ 13.000,00 + IVA

MODULO *CORE*

€ 12.000,00 + IVA

MODULO *ELECTIVE*

€ 3.000,00 + IVA

La domanda di ammissione è
scaricabile dal sito www.lbs.luiss.it
- Sezione Executive Master

MODALITÀ DI PAGAMENTO

Bonifico Bancario - indicante gli
estremi del partecipante, il titolo
e il codice del corso - a favore di:
LUISS Guido Carli - Divisione LUISS
Business School
c/c 400000917
ABI 02008
CAB 05077
ENTE 9001974
IBAN IT17H02008 05077
000400000917
Unicredit Banca di Roma
n. agenzia 274
dipend. 31449
Viale Gorizia, 21
00198 Roma.

ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE

Al termine del percorso verrà
rilasciato un diploma di Master
(frequenza minima richiesta: 80%
delle attività di formazione).



Il Master EREF è stato
un'esperienza molto positiva,
sia dal punto di vista
professionale che umano.

Mi ha aiutato ad accrescere e completare
le mie competenze economiche-
finanziarie con conoscenze tecniche,
dandomi un'adeguata visione d'insieme
e una buona capacità gestionale e di
sintesi. Fondamentale è stata
l'organizzazione e l'impostazione
dell'intero percorso di studi che non
si è limitato alle nozioni didattiche.
L'approccio pratico, grazie alla presenza
di professionisti del settore, ha favorito
l'apprendimento degli strumenti operativi
e delle metodologie ed i momenti
di confronto con l'intera classe mi ha
consentito di analizzare in maniera critica
le dinamiche e le problematiche
del mondo immobiliare sotto diversi punti
di vista (imprenditori, banche, investitori).
L'EREF ha atteso le mie aspettative. Ha
richiesto un impegno continuo e tanta
determinazione e volontà ma il percorso
formativo è stato gratificante, anche
dal punto di vista personale, divenendo
più consapevole di me stessa e delle mie
capacità, acquisendo una maggiore
sicurezza nel mio lavoro.



Mirella Simeone
Controllo di Gestione,
Gruppo Leonardo Caltagirone

CERTIFICAZIONI E RICONOSCIMENTI

AZIENDA CON SISTEMA
DI GESTIONE QUALITÀ
CERTIFICATO DA DNV
= ISO 9001 =

Il Sistema Qualità LUISS
Business School è certificato
UNI EN ISO 9001 - Settore EA:37
(attività di formazione).



LUISS Business School è socio
ASFOR (Associazione per la
Formazione alla Direzione
Aziendale).



LUISS Business School è REP -
Registered Education Provider
del PMI, il Project Management
Institute.



LUISS Business School è struttura
accreditata presso la Regione Lazio
per le attività di formazione
e orientamento.



LUISS Business School è citata
come Top Business School
nell'Eduniversal Worldwide
Business Schools Ranking 2013.



LUISS Business School è citata
stabilmente tra le prime 3
Business School Italiane
nella classifica annuale redatta
dal mensile Espansione.

CONTATTI:

LUISS Business School

Sezione Executive Master

Viale Pola 12 - 00198 Roma

T 06 8522 2251

eref@luiss.it

lbs@luiss.it

www.lbs.luiss.it/eref/

Numero verde 800 901194 - 800 901195